



ارائه مدل دوهدفه مدیریت موجودی با تقاضای فازی برای

فروشنده‌های متعدد

ویدا کرباسی بناب، مهدی یوسفی نژاد عطاری*، انیسه نیشابوری

گروه مهندسی صنایع، دانشگاه آزاد اسلامی، واحد بناب، بناب، ایران.

*نویسنده مسئول

چکیده

مدیریت موجودی فروشنده، یکی از استراتژی‌های محبوب برای مدیریت سیستم کنترل موجودی می‌باشد که در این استراتژی، فروشنده، مسئولیت کنترل و تکمیل موجودی خرده‌فروشان را بر عهده می‌گیرد. در این مقاله، یک مدل دوهدفه مدیریت موجودی فروشنده با تقاضای فازی برای یک مسئله زنجیره تأمین با فروشندگان و خرده‌فروشان متعدد، مورد بررسی قرار گرفته است که تا به حال در بررسی‌های انجام گرفته در زمینه مدیریت موجودی فروشنده، حالت چند فروشنده در نظر گرفته شده است. تقاضای فازی به صورت یک عدد فازی دوزنقه‌ای فرموله شده است و روش غیرفازی‌سازی مرکزی برای غیرفازی کردن توابع خروجی فازی در تمام محاسبات به کار گرفته شده است. هر فروشنده، با دو محدودیت تعداد سفارش‌ها و بودجه در دسترس مواجه است و کمینه کردن کل هزینه موجودی و بهینه‌سازی فضای انبار، دو هدف مدل هستند. از آنجایی که مدل پیشنهادی به صورت یک مسئله دوهدفه برنامه‌ریزی غیرخطی عدد صحیح فرموله شده است، الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب با توجه به تطابق آن با مدل برای یافتن جواب‌های جبهه پارتو توسعه داده شده است. به منظور بهبود عملکرد الگوریتم ژنتیک، از روش تاگوچی برای تنظیم پارامتر استفاده شده است و مقادیر پارامترهای اندازه جمعیت، تعداد تکرارها، احتمال تقاطع و احتمال جهش تعیین می‌شوند.

واژه‌های کلیدی: مدیریت موجودی فروشنده، مقدار سفارش اقتصادی، الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب، تنظیم پارامتر، روش تاگوچی.

پذیرش: ۱۳۹۶/۱۱/۱۷

دریافت: ۱۳۹۶/۷/۱

۱- مقدمه

یکی از رایج‌ترین مفاهیم مورد بررسی در تحقیقات اخیر، زنجیره تأمین می‌باشد که به طور گسترده‌ای در یکپارچه‌سازی مدل‌های موجودی، مورد استفاده قرار گرفته است. زنجیره تأمین شبکه‌ای است که بین سازمان‌های مختلف و متنوع مانند تأمین‌کنندگان، تولیدکنندگان، توزیع‌کنندگان و خرده‌فروشان ایجاد شده و نقش مهمی را برای ایجاد یک محصول یا خدمات سریع از تأمین‌کننده به مشتری ایفا می‌نماید. این شرکت‌ها برای دستیابی به سه هدف اصلی باهم همکاری می‌کنند: (۱) دریافت مواد خام (۲) تولید محصولات نهایی با استفاده از این مواد خام و (۳) تحویل کالاهای نهایی به خرده‌فروشان (موسی زاده و همکاران، ۲۰۱۵). به دلیل استفاده از مدیریت موجودی در محیط‌های زنجیره تأمین، سیستم مدیریت با هزینه پایین‌تری

* E-mail: mahdi_108108@yahoo.com

انجام می‌شود و شرکت‌ها سعی می‌کنند بهینه‌ترین سیستم مدیریت کیفیت را داشته باشند که هدف اصلی سیستم مدیریت کیفیت، برآوردن الزامات سطح خدمات است (ربانی و همکاران، ۲۰۱۵، فرخی اصل و همکاران، ۲۰۱۵، پوزش و همکاران، ۲۰۱۴). با مدیریت موجودی فروشنده^۱، فروشندگان برای تمامی تصمیمات، در رابطه با مدیریت موجودی مشتری مسئول می‌باشند. از بین مدل‌های مختلفی که در زمینه تولید و کنترل موجودی توسط محققان پیشنهاد شده است، مدل مقدار سفارش اقتصادی^۲ که توسط هریس^۳ پیشنهاد شد (ترسینه^۴، ۱۹۹۳)، به علت سادگی و سهولت استفاده از آن، در بسیاری از کاربردهای عملی به‌طور گسترده‌ای مورد استفاده قرار گرفته است.

کاهش تغییرپذیری تقاضا با استفاده از اعداد فازی و در نظر گرفتن حالت چند فروشنده برای یک زنجیره تأمین جهت نزدیک کردن مسئله به دنیای واقعی با هدف کمینه کردن کل هزینه موجودی و بهینه‌سازی فضای انبار و حل مسئله با استفاده از الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب^۵، نوآوری اصلی این مقاله می‌باشد. ساختار بقیه مقاله به این شرح است: در بخش ۲، یک مرور کلی از کارهای قبلی در زمینه مدیریت موجودی فروشنده ارائه می‌گردد. در بخش ۳، یک مدل ریاضی همراه با نمادها و فرضیات مسئله مدیریت موجودی فروشنده با تقاضای فازی ذوزنقه‌ای^۶ برای فروشنده‌های متعدد ارائه می‌گردد. در فصل ۴، یک الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب برای حل مسئله پیشنهاد می‌شود. یک مطالعه موردی در بخش ۵ با استفاده از الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب حل می‌گردد و سپس با استفاده از روش تاگوچی، در بخش ۶ تنظیم پارامتر می‌گردد. در نهایت، نتیجه‌گیری و پیشنهادهایی برای تحقیقات آتی در بخش ۷ آورده شده است.

۲- مرور ادبیات

چارچوب اولیه مدیریت موجودی فروشنده، برای اولین بار توسط مگی^۷ در سال ۱۹۵۸ به‌عنوان رویکردی نوین در یکپارچه‌سازی زنجیره تأمین معرفی شد (مگی، ۱۹۵۸). در این زمینه، وی این پرسش را مطرح نمود که چه کسی باید مسئولیت کنترل موجودی را بر عهده بگیرد؟. مدیریت موجودی فروشنده، توسط بسیاری از صنایع پذیرفته شد؛ یک نمونه موفقیت‌آمیز از اجرای این رویکرد، همکاری بین شرکت‌های پروکتر و گمبل^۸ (P&G) به‌عنوان تأمین‌کننده و وال‌مارت^۹ به‌عنوان توزیع‌کننده می‌باشد. شرکت باریلا^{۱۰} نیز مدیریت موجودی فروشنده را در سال ۱۹۸۸ پذیرفت و منجر به کاهش سطح موجودی‌های خرده‌فروشان تا نزدیک به ۵۰٪ شد و در سال ۱۹۹۰ به بزرگ‌ترین تولیدکننده پاستا در جهان تبدیل شد (واللر^{۱۱} و همکاران، ۱۹۹۹، یو^{۱۲} و همکاران، ۲۰۱۲).

بسیاری از محققان از جمله ناچیاپیان^{۱۳} و جواهر^{۱۴} (۲۰۰۷)، گوپتا^{۱۵} و همکاران (۲۰۰۹)، یانگ^{۱۶} و همکاران (۲۰۱۲)، صادقی و همکاران (۲۰۱۱)، و پسندیده و همکاران (۲۰۱۱) فرا ابتکاری‌هایی را برای حل برخی مسائل برنامه‌ریزی

¹ VMI: Vendor Managed Inventory

² EOQ: Economic Order Quantity

³ Harris

⁴ Tersine

⁵ (NSGA-II): Non-Dominated Sorting Genetic Algorithm

⁶ TrFN: Trapezoidal Fuzzy Number

⁷ Magee

⁸ Procter & Gambel

⁹ Wal-Mart

¹⁰ Pasta marker, Barilla

¹¹ Waller

¹² Yu

¹³ Nachiappan

¹⁴ Jawaher

¹⁵ Gupta

¹⁶ Yang



غیرخطی عدد صحیح^۱ که نمی‌توانند توسط روش‌های دقیق در یک‌زمان قابل قبول حل شوند، توسعه دادند. صادقی و همکاران (۲۰۱۱) اولین کسانی بودند که مدل مدیریت موجودی فروشنده را با توجه به تعداد تکمیل موجودی که در آن خرده‌فروشان توسط فروشنده تکمیل موجودی می‌شوند، توسعه دادند. آن‌ها یک الگوریتم ژنتیک^۲ همراه با تنظیم پارامتر برای حل مسئله با استفاده از روش سطح پاسخ^۳ ارائه دادند. پسندیده و همکاران (۲۰۱۱) یک مدل برنامه‌ریزی غیرخطی را که به کمک مدیریت موجودی فروشنده یکپارچه‌شده بود، برای یک زنجیره تأمین دولایه‌ای متشکل از یک فروشنده و یک خرده‌فروش و چند محصولی ارائه دادند و نیز از یک الگوریتم ژنتیک برای محاسبه مقدار بهینه سفارش و بیشینه تعداد سفارش‌ها استفاده کردند. پس‌از آن، کاردناس‌باررون^۴ و همکاران (۲۰۱۲) مدل پسندیده (پسندیده و همکاران، ۲۰۱۱) را با افزودن یک محدودیت، که سطح سفارش عقب‌افتاده نمی‌تواند بیش از مقدار سفارش باشد، بهبود دادند و به کمک یک الگوریتم ابتکاری، مسئله را حل کردند (کاردناس‌بارون و همکاران، ۲۰۱۲). حسینی‌راد و همکاران (۲۰۱۴) بر روی موضوعی با عنوان بهینه‌سازی یک سیستم مدیریت موجودی فروشنده یکپارچه برای زنجیره تأمین تک فروشنده و دو خریدار با تعیین عامل وزن دهی برای هزینه سفارش دهی فروشنده، کارکردند. آن‌ها، مدل‌های ریاضی برای ادغام مدیریت موجودی فروشنده و مدیریت موجودی خرده‌فروش^۵ و الگوریتم‌های حل ارائه‌شده برای تعیین مقدار انباشته ارسالی و هزینه‌های کل زنجیره را توسعه دادند. سپس تأثیر پارامترهای کلیدی بر روی مقدار انباشته ارسالی در هر دو سیاست مدیریت موجودی را مطالعه نمودند. علاوه بر آن، صادقی و همکاران (۲۰۱۴) یک مدل مدیریت موجودی فروشنده با تقاضای فازی برای زنجیره تأمین تک فروشنده و چند خریدار تحت سیاست موجودی امانی^۶ را ارائه دادند. هدف آن‌ها یافتن مقادیر بهینه سفارش دهی برای خرده‌فروشان بود طوری که کل هزینه موجودی و حمل‌ونقل کمینه گردد و یک الگوریتم بهینه‌سازی ازدحام ذرات^۷ را برای یافتن جواب به کار گرفتند. نیاکان^۸ و رحیمی^۹ (۲۰۱۵) یک مسئله مسیریابی موجودی^{۱۰} برای توزیع دارو در مراکز بهداشتی و درمانی ارائه دادند. آن‌ها از یک رویکرد فازی برای حل مدل ریاضی با اهداف چندگانه که شامل کمینه‌سازی کل هزینه‌های توزیع و تشعشعات گازهای گلخانه‌ای و بیشینه‌سازی رضایت مشتری بود استفاده کردند. همچنین کردو^{۱۱} و همکاران (۲۰۱۵) یک ابتکار سه مرحله‌ای برای مسئله مسیریابی موجودی با چند محصول ارائه دادند که طرح‌های تکمیل موجودی و مسیرهای وسیله نقلیه را به ترتیب در دو مرحله اول تعیین کرده و جواب بهتر را با کمک یک مدل برنامه‌ریزی خطی آمیخته با عدد صحیح با همراه داشتن آن تصمیمات در مرحله سوم پیدا می‌کند. میرزایی^{۱۲} و سیفی (۲۰۱۵) نیز یک ابتکاری بر اساس شبیه‌سازی تبرید^{۱۳} و جستجوی ممنوعه^{۱۴} برای مسئله مسیریابی موجودی کالاهای فاسدشدنی با در نظر گرفتن هزینه فروش ازدست‌رفته به‌عنوان یک تابع غیرخطی توسعه دادند. روزبه‌نیا و همکاران (۲۰۱۵) یک مدل مقدار سفارش اقتصادی چند آیتمی با کمبود برای یک زنجیره تأمین تک تأمین‌کننده-تک خریدار تحت سیاست مدیریت موجودی فروشنده سبز ارائه کردند و یک الگوریتم ترکیبی ژنتیک و رقابت استعماری^{۱۵} را برای حل مدل توسعه دادند. متین^{۱۶} و همکاران (۲۰۱۵) یک مدل مدیریت موجودی فروشنده تحت سیاست

¹ INLP: Integer Non-Linear Programming

² GA: Genetic Algorithm

³ RSM: Response Surface Programming

⁴ Cárdenas-Barrón

⁵ RMI: Retailer Managed Inventory

⁶ CS: Consignment Stock

⁷ PSO: Particle Swarm Optimization

⁸ Niakan

⁹ Rahimi

¹⁰ IRP: Inventory Routing Problem

¹¹ Cordeau

¹² Mirzaei

¹³ SA: Simulated Annealing

¹⁴ TS: Tabu Search

¹⁵ HGA: Hybrid Genetic and Imperialist competitive Algorithm

¹⁶ Mateen

موجودی دوره‌ای برای سیستمی با یک فروشنده و چندین خرده‌فروش ارائه دادند؛ فروشنده در مدل پیشنهادی آن‌ها تمامی خرده‌فروشان را در یک چرخه تکمیل موجودی مشابه، تأمین می‌کند.

پارک^۱ و همکاران (۲۰۱۶) یک الگوریتم ژنتیک برای مسئله مسیریابی مدیریت موجودی فروشنده با فروش از دست‌رفته^۲ تحت استراتژی مدیریت موجودی فروشنده در یک زنجیره تأمین دولایه‌ای متشکل از یک تولیدکننده و چند خرده‌فروش پیشنهاد دادند که با تعیین زمان‌ها و مقادیر تکمیل موجودی بهینه و مسیرهای وسایل نقلیه، سود کل را در زنجیره تأمین بیشینه نمود. اکبری‌کاسگری^۳ و همکاران (۲۰۱۶) از استراتژی مدیریت موجودی فروشنده برای مدیریت موجودی محصول فاسدشدنی در یک زنجیره تأمین دوسطحی با یک فروشنده واحد و خرده‌فروشان چندگانه بهره‌گرفتند و به علت احتمال عدم فروش محصولات پس از زمان بحرانی، سیستم مدیریت، از تخفیف برای تحریک تقاضا استفاده کرده است. همچنین آن‌ها از الگوریتم ژنتیک برای حل مدل برنامه‌ریزی غیرخطی که به منظور کمینه کردن کل هزینه زنجیره تأمین از جمله هزینه ثابت سفارش دهی، نگهداری، تخفیف و خرابی فرموله شده است، استفاده نمودند. ورما^۴ و چاترجی^۵ (۲۰۱۷) یک مدل مدیریت موجودی فروشنده برای زنجیره تأمین دوسطحی متشکل از یک تأمین‌کننده واحد و خرده‌فروشان چندگانه ارائه دادند. هدف آن‌ها یافتن تعداد و مقادیر بهینه تکمیل موجودی هر خرده‌فروش بود به طوری که کل هزینه سیستم کمینه گردد و همچنین از یک ابتکاری برای حل مدل برنامه‌ریزی غیرخطی آمیخته با عدد صحیح با استفاده از نظریه نسبت چرخه استفاده کردند. هان^۶ و همکاران (۲۰۱۷) یک مدل تصمیم‌گیری سه سطحی برای مسئله برنامه‌ریزی مدیریت موجودی فروشنده غیرمتمرکز در یک شبکه زنجیره تأمین سه مرحله‌ای شامل یک فروشنده، چندین 3PL عنوان توزیع‌کنندگان و چندین خریدار ارائه دادند و سپس برای حل مدل، از یک الگوریتم شمارش رأس^۷ استفاده کردند. ربانی و همکاران (۲۰۱۸) یک مدل مقدار سفارش اقتصادی با کمبود، به صورت سفارش‌های عقب‌افتاده را تحت سیاست مدیریت موجودی فروشنده به منظور کاربردی‌تر کردن مدل، بررسی کردند و دو الگوریتم فرا ابتکاری شبیه‌سازی تبرد و جستجوی ممنوعه را برای یافتن جواب‌های بهینه به کار گرفتند.

با توجه به جدول ۱، که خلاصه‌ای از برخی آثار پژوهشی مربوطه را در حوزه مسائل مدیریت موجودی فروشنده ارائه می‌دهد، می‌توان نتیجه گرفت که تمامی کارهایی که تاکنون در حوزه مسائل مدیریت موجودی فروشنده صورت گرفته، حالت یک فروشنده در نظر گرفته شده است و مسائل مدیریت موجودی فروشنده با فروشندگان متعدد و تقاضای فازی لحاظ نشده است.

¹ Park

² VMIRPL: Vendor-Managed Inventory Problem with Lost Sale

³ Akbari Kaasgari

⁴ Verma

⁵ Chatterjee

⁶ Han

⁷ Vertex enumeration algorithm

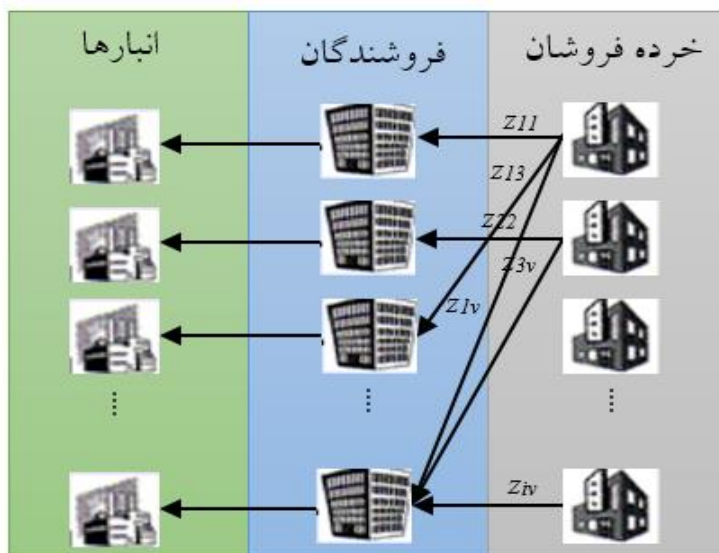
جدول ۱- خلاصه‌ای از برخی آثار پژوهشی مربوطه در حوزه مسائل مدیریت موجودی فروشنده.

سال	مطالعه	فروشنده	خرده‌فروش	تقاضا	روش حل	تنظیم پارامتر	سیاست	محدودیت
۲۰۰۷	ناچیاپیان و جواهر	تک	چند	-	الگوریتم ژنتیک	-	مقدار سفارش اقتصادی	فضای ذخیره‌سازی، مقادیر فروش
۲۰۰۹	گوپتا و همکاران	تک	تک	احتمالی	الگوریتم ژنتیک کد شده واقعی	-	-	مقادیر تکمیل موجودی
۲۰۱۱	صادقی و همکاران	تک	تک	-	الگوریتم ژنتیک	روش سطح پاسخ	مقدار سفارش اقتصادی	فضای ذخیره‌سازی، تعداد سفارش‌ها، بودجه و موجودی در دسترس
۲۰۱۱	پسندیده و همکاران	تک	تک	-	الگوریتم ژنتیک	-	مقدار سفارش اقتصادی	فضای ذخیره‌سازی، تعداد سفارش‌ها
۲۰۱۲	یانگ و همکاران	تک	چند	-	الگوریتم ژنتیک	-	-	-
۲۰۱۲	کاردناس‌بارون و همکاران	تک	تک	-	الگوریتم ژنتیک ابتکاری	-	مقدار سفارش اقتصادی	فضای ذخیره‌سازی، تعداد سفارش‌ها
۲۰۱۴	حسینی‌راد و همکاران	تک	چند	-	جواب بهینه الگوریتم ژنتیک	-	(r,Q) مرور دوره‌ای	-
۲۰۱۴	صادقی و همکاران	تک	چند	فازی	الگوریتم بهینه‌سازی ازدحام ذرات	روش تاگوچی	مقدار تولید اقتصادی ^۱	فضای ذخیره‌سازی، تعداد تکمیل موجودی‌ها، موجودی در دسترس
۲۰۱۵	نیاکان و رحیمی	تک	چند	فازی	جواب بهینه	-	نامعین	ظرفیت تحویلی
۲۰۱۵	کردئو و همکاران	تک	چند	-	ابتکاری	-	بیشترین سطح	-
۲۰۱۵	میرزایی و سیفی	تک	چند	-	الگوریتم شبیه‌سازی تبرید الگوریتم جستجوی ممنوعه	-	نامعین	فضای ذخیره‌سازی
۲۰۱۵	روزبه نیا و همکاران	تک	تک	-	الگوریتم ترکیبی ژنتیک و رقابت استعماری	-	مقدار سفارش اقتصادی	ظرفیت انبار و تحویلی، مقدار سفارش دهی، تعداد پالت‌ها
۲۰۱۵	متین و همکاران	تک	چند	تصادفی	شبیه‌سازی	-	نامعین	مقدار تحویلی
۲۰۱۶	پارک و همکاران	تک	چند	-	جواب بهینه الگوریتم ژنتیک	-	نامعین	فضای ذخیره‌سازی، مقادیر تکمیل موجودی
۲۰۱۶	اکبری کاسگری و همکاران	تک	چند	غیرقطعی	الگوریتم بهینه‌سازی ازدحام ذرات	روش تاگوچی	نامعین	بودجه و فضای انبار

^۱ EPQ: Economic Production Inventory

سال	مطالعه	فروشنده	خرده فروش	تقاضا	روش حل	تنظیم پارامتر	سیاست	محدودیت
۲۰۱۷	ورما و چاترجی	تک	چند	-	ابتکاری	-	نسبت عدد صحیح	-
۲۰۱۷	هان و همکاران	تک	چند	-	الگوریتم شمارش رأس	-	نامعین	-
۲۰۱۸	ربانی و همکاران	تک	تک	قازی	الگوریتم شبیه سازی تبرید	-	مقدار سفارش اقتصادی	فضای ذخیره سازی، دوره زمانی و بودجه در دسترس
۲۰۱۸	مدل پیشنهادی	چند	چند	فازی	الگوریتم ژنتیک مرتب سازی نا مغلوب	روش تاگوچی	مقدار سفارش اقتصادی	تعداد سفارش ها، بودجه در دسترس

در این بخش، یک مدل دهدفه مدیریت موجودی فروشنده با تقاضای فازی دوزنقه‌ای برای یک مسئله زنجیره تأمین متشکل از چند فروشنده، چند خرده‌فروش و چند انبار ارائه می‌شود به طوری که کل هزینه موجودی کمینه و فضای انبار بهینه گردد و محدودیت تعداد سفارش‌ها و بودجه در دسترس برای هر فروشنده تضمین شود. شکل ۱، یک زنجیره تأمین متشکل از r خرده‌فروش، v فروشنده و w انبار را نشان می‌دهد.



شکل ۱- زنجیره تأمین متشکل از r خرده‌فروش، v فروشنده و w انبار.

۱-۳ مفروضات مسئله

- فروشنده‌گان مسئولیت کامل هزینه سفارش دهی را می‌پذیرند و از این‌رو خرده‌فروشان تنها با هزینه نگهداری مواجه هستند.
- هر خرده‌فروش تنها می‌تواند از یک فروشنده تکمیل موجودی کند.
- هر فروشنده دارای انبار منحصر به فرد برای تکمیل موجودی خود می‌باشد.
- بر اساس سیاست مقدار سفارش اقتصادی، فرض این است که تکمیل موجودی برای فروشنده‌گان و خرده‌فروشان لحظه‌ای است و نقطه سفارش مجدد صفر است ($R = 0$) (صادقی و نیایی، ۲۰۱۵).
- در صورت تقاضای مازاد، سیستم آن را از دست خواهد داد و هیچ جابه‌جایی مازادی را اجازه نمی‌دهد و همچنین کمبود مجاز نیست.
- همچنین فرض شده است که خرده‌فروشان، تمامی محصولات ارسالی از فروشنده را می‌فروشند، از این‌رو $\bar{D}_v = \sum_{i=1}^r \bar{D}_i z_{iv}; \forall v$ که تقاضای فازی سالانه فروشنده v با عدد فازی دوزنقه‌ای نامیده می‌شود.
- در نهایت، دو محدودیت نیز برای هر فروشنده، یعنی تعداد سفارش‌ها و بودجه در دسترس در نظر گرفته شده است.

۲-۳ نمادهای مسئله

نمادهای استفاده‌شده در این مدل به شرح زیر است:



اندیس‌ها و مجموعه‌ها

- i شاخص استفاده‌شده برای یک خرده‌فروش؛ $i = 1, 2, \dots, r$.
- v شاخص استفاده‌شده برای یک فروشنده؛ $v = 1, 2, \dots, V$.
- w شاخص استفاده‌شده برای یک انبار؛ $w = 1, 2, \dots, W$.

پارامترها

- r تعداد خرده‌فروشان.
- V تعداد فروشنده‌ها.
- W تعداد انبارها.
- \bar{D}_i کل تقاضای فازی سالانه برای خرده‌فروش i .
- A_{iv} هزینه سفارش دهی خرده‌فروش i از فروشنده v .
- A_v هزینه سفارش دهی برای فروشنده v .
- A_w هزینه سفارش دهی از انبار w .
- h_i هزینه نگهداری برای خرده‌فروش i .
- h_v هزینه نگهداری فروشنده v .
- h_w هزینه نگهداری انبار w .
- T_i زمان چرخه برای خرده‌فروش i .
- T_v زمان چرخه برای فروشنده v .
- T_w زمان چرخه برای انبار w .
- T_R زمان چرخه برای خرده‌فروشان.
- T_v زمان چرخه برای فروشندگان.
- T_w زمان چرخه برای انبارها.
- N_v بیشینه تعداد سفارش‌ها برای فروشنده v .
- C_v بودجه در دسترس برای فروشنده v .
- f فضای موردنیاز ذخیره‌سازی یک واحد از محصول.
- c واحد قیمت خرید محصول.

متغیرها

- n_{iv} تعداد تکمیل موجودی خرده‌فروش i توسط فروشنده v .
- $n_v = \sum_{i=1}^r n_{iv} z_{iv}$ ؛ $\forall v$ ؛ n_v تعداد تکمیل موجودی خرده‌فروشان توسط فروشنده v .
- m_v تعداد تکمیل موجودی فروشنده v از انبار.
- $z_{iv} = 1$ اگر خرده‌فروش i موجودی خود را از فروشنده v تأمین کند؛ در غیر این صورت، صفر است.
- \bar{D}_v مجموع تقاضای فازی سالانه برای فروشنده v و انبار w .
- q_{iv} مقدار سفارشی که خرده‌فروش i از فروشنده v تأمین می‌کند.
- q_v مقدار سفارش برای تمامی خرده‌فروشان i که از فروشنده v تکمیل موجودی می‌کنند.
- Q_v کل مقدار سفارش سالانه فروشنده v .
- Q_w کل مقدار سفارش سالانه از انبار w .
- TC حداقل کل هزینه در سیستم مدیریت موجودی فروشنده.

۳-۳ مدل ریاضی

مشابه کار دارویش و اداه (دارویش و اداه، ۲۰۱۰)، فرض بر این است که خرده‌فروشان در فواصل زمانی یکسان، موجودی خود را تکمیل می‌کنند که $T_i = T_R; i=1,2,\dots,r$ است (صادقی و نیایی، ۲۰۱۵).

$$\frac{\sum_{v=1}^V q_{iv} z_{iv}}{\bar{D}_i} = \frac{\sum_{v=1}^V q_{1v} z_{1v}}{\bar{D}_1} \Rightarrow \sum_{v=1}^V q_{iv} z_{iv} = \frac{\sum_{v=1}^V q_{1v} z_{1v} \bar{D}_i}{\bar{D}_1}; i = 2, 3, \dots, \quad (1)$$

هر فروشنده انباشته‌ای به اندازه $q_v = \sum_{i=1}^r q_{iv} z_{iv}$ در هر چرخه به طول TR تحویل می‌دهد. به علاوه، کل مقدار سفارش فروشنده v را در هر T_v ، می‌توان از رابطه زیر به دست آورد:

$$Q_v = n_v q_v = \left(\sum_{i=1}^r n_{iv} z_{iv} \right) q_v; \forall v. \quad (2)$$

که در آن m_v ، تعداد تکمیل موجودی خرده‌فروشان توسط فروشنده v است.

به‌طور مشابه، معادله (۳) کل مقدار سفارش از انبار w توسط فروشندگان را در هر TW ، نشان می‌دهد:

$$Q_w = m_v Q_v; \forall w. \quad (3)$$

که در آن m_v ، تعداد تکمیل موجودی فروشنده v توسط انبار نامیده می‌شود.

بر اساس فرضیات بیان‌شده، یک مدل دوهدفه مدیریت موجودی فروشنده در اینجا توسعه یافته است. هدف (۱) کمینه‌سازی کل هزینه موجودی و (۲) بهینه‌سازی فضای انبار می‌باشد.

کل هزینه موجودی زنجیره در معادله (۴) داده شده است:

$$TC_{VMI} = THCR + TOCV + THCV + TOCW + THCW. \quad (4)$$

R هزینه نگهداری خرده‌فروشان است؛ $TOCV$ و $THCV$ به ترتیب هزینه‌های سفارش دهی و نگهداری فروشندگان هستند. به صورت مشابه، $TOCW$ و $THCW$ هزینه‌های سفارش دهی و نگهداری انبارها نامیده می‌شوند. علاوه بر این،

معادله (۵) کل فضای انبار موردنیاز را به عنوان هدف دوم نشان می‌دهد:

$$F = \sum_{v=1}^V f Q_v. \quad (5)$$

که در آن f ، فضای موردنیاز ذخیره‌سازی یک واحد از محصول می‌باشد.

از تابع هدف اول، کل هزینه نگهداری خرده‌فروشان در واحد زمان برابر است با:

$$THCR = \sum_{i=1}^r \frac{h_i \sum_{v=1}^V q_{iv} z_{iv}}{2}. \quad (6)$$

علاوه بر این، کل هزینه سفارش دهی برای تمامی فروشندگان در واحد زمان که متشکل از هزینه‌های سفارش دهی فروشندگان و خرده‌فروشان است را می‌توان به صورت زیر نشان داد:

$$TOCV = \sum_{v=1}^V \left(m_v A_v + m_v n_v \sum_{i=1}^r A_{iv} z_{iv} \right) \frac{\bar{D}_v}{Q_w}. \quad (7)$$

$TOCV$ برای به دست آوردن کل هزینه سالانه در $\sum_{v=1}^V \bar{D}_v / Q_w$ ضرب شده است.



از آنجایی که، موجودی فروشنده توسط یک دسته از محصولات تحویل داده شده به خرده‌فروشان کاهش می‌یابد، بر اساس (یائو^۱ و همکاران، ۲۰۰۵) متوسط موجودی از طریق زیر به دست می‌آید:

$$I_v = \frac{((Q_v - q_v) + (Q_v - 2q_v) + (Q_v - 3q_v) + \dots + (Q_v - (n_v - 1)q_v) + 0)}{n_v}; \forall v. \quad (8)$$

$$I_v = Q_v - \left(\frac{q_v(n_v - 1)}{2}\right); \forall v. \quad (9)$$

موجودی فروشنده، زمانی که یک محموله از محصولات q_v ، به خرده‌فروشان تحویل داده می‌شود به اندازه $(Q_v - q_v)$ کاهش می‌یابد. با جایگذاری معادله (۲) در معادله (۹)، متوسط موجودی هر فروشنده برابر می‌شود با:

$$I_v = n_v q_v - \left(\frac{q_v(n_v - 1)}{2}\right); \forall v. \quad (10)$$

در نتیجه، کل هزینه نگهداری فروشندگان در واحد زمان برابر است:

$$THCV = \sum_{v=1}^V h_v I_v. \quad (11)$$

علاوه بر این، کل هزینه سفارش دهی انبارها در واحد زمان از رابطه زیر به دست می‌آید:

$$TOCW = \sum_{w=1}^W \frac{A_w \tilde{D}_w}{Q_w}. \quad (12)$$

بنابراین، کل هزینه نگهداری انبارها در واحد زمان می‌تواند به صورت زیر نوشته شود:

$$THCW = \sum_{w=1}^W \frac{h_w \sum_{v=1}^V Q_v (m_v + 1)}{2}. \quad (13)$$

هر فروشنده با دو محدودیت مواجه است: (۱) تعداد سفارش‌ها برای هر فروشنده که باید از یک مقدار N برای هر فروشنده کمتر باشد و نامعادله (۱۴) را نتیجه می‌دهد و (۲) بیشینه بودجه در دسترس برای هر فروشنده که محدود به C است و نامعادله (۱۵) را نتیجه می‌دهد:

$$\sum_{i=1}^r \frac{\tilde{D}_i}{Q_v} \leq N_v; \forall v. \quad (14)$$

$$cQ_v \leq C_v; \forall v. \quad (15)$$

که c واحد قیمت خرید محصول است.

در نهایت، باهدف کمینه کردن کل هزینه سیستم مدیریت موجودی فروشنده و بهینه‌سازی فضای انبار و بر اساس مشتقات بالا، مدل پیشنهادی مسئله به این صورت ارائه می‌شود:

$$\begin{aligned} \text{Min } TC = & \sum_{v=1}^V \left(m_v A_v + m_v n_v \sum_{i=1}^r A_{iv} z_{iv} \right) \frac{\tilde{D}_v}{Q_w} + \sum_{v=1}^V h_v \left(n_v q_v - \left(\frac{q_v(n_v - 1)}{2} \right) \right) + \sum_{i=1}^r \frac{h_i \sum_{v=1}^V q_{iv} z_{iv}}{2} \\ & + \sum_{w=1}^W \frac{A_w \tilde{D}_w}{Q_w} + \sum_{w=1}^W \frac{h_w \sum_{v=1}^V Q_v (m_v + 1)}{2}. \end{aligned} \quad (16)$$

¹ Yao



$$\text{Min } F = \sum_{v=1}^V f Q_v \quad (17)$$

$$\text{s. t. } \sum_{i=1}^r \frac{\bar{D}_i z_{iv}}{Q_v} \leq N_v; \quad \forall v \quad (18)$$

$$c Q_v \leq C_v; \quad \forall \quad (19)$$

$$\sum_{v=1}^V z_{iv} = 1; \quad \forall i \quad (20)$$

$$m_v Q_v \geq n_{iv} q_{iv}; \quad \forall v \quad (21)$$

$$q_{iv} \leq z_{iv} \cdot M \quad (22)$$

$$n_{iv}, m_v, q_{iv} \geq 0 \quad (23)$$

$$z_{iv} \in \{0,1\}. \quad (24)$$

تابع هدف اول (TC) که در رابطه (۱۶) ارائه شده است، کل هزینه موجودی زنجیره (هزینه نگهداری خرده‌فروشان، هزینه‌های سفارش دهی و نگهداری فروشندگان و هزینه‌های سفارش دهی و نگهداری انبارها) را کمینه می‌کند و تابع هدف دوم (F) به منظور بهینه‌سازی فضای انبار در رابطه (۱۷) نشان داده شده است. محدودیت (۱۸)، تعداد سفارش‌ها برای هر فروشنده را نشان می‌دهد که باید از یک مقدار N برای هر فروشنده کمتر باشد و محدودیت (۱۹)، بیانگر بیشینه بودجه در دسترس برای هر فروشنده می‌باشد که محدود به C است. محدودیت (۲۰) به این موضوع که هر خرده‌فروش تنها می‌تواند از یک فروشنده، تکمیل موجودی کند اشاره می‌نماید و محدودیت (۲۱)، نشان می‌دهد که در هر دوره میزان سفارش دهی، هر خرده‌فروش از میزان سفارش دهی فروشنده‌ای که از آن تکمیل موجودی می‌کند، نباید بیشتر باشد. محدودیت (۲۲)، نشان می‌دهد که هر خرده‌فروش در صورت انتخاب فروشنده مرتبط می‌تواند سفارش را دریافت کند. محدودیت (۲۳) بیانگر این است که متغیرهای تصمیم مسئله q_{iv} ؛ مقدار سفارش خرده‌فروش i از فروشنده v ، m_{iv} ؛ تعداد تکمیل موجودی خرده‌فروش i توسط فروشنده v و m_v ؛ تعداد تکمیل موجودی فروشنده v از انبار، اعداد صحیح غیر منفی هستند و محدودیت (۲۴) انتخاب یا عدم انتخاب فروشنده v توسط خرده‌فروش i را نشان می‌دهد که با یک متغیر صفر و یک (z_{iv}) مدل شده است.

۴- پیاده‌سازی مدل

در این بخش، ابتدا یک مثال عددی در ابعاد کوچک و داده‌های تصادفی به منظور تعیین مقدار دقیق متغیرهای مسئله برای حل در نرم‌افزار GAMS ارائه می‌شود و در ادامه با افزایش ابعاد مسئله، به دلیل NP-Hard^۱ بودن مسئله دوهدفه مدیریت موجودی فروشنده (صادقی و نیاکی، ۲۰۱۵) و افزایش زمان حل، یک الگوریتم فرا ابتکاری چندهدفه (NSGA-II) برای به دست آوردن جواب، توسعه داده می‌شود. در ادامه با استفاده از روش تاگوچی، مقادیر بهینه پارامترهای تأثیرگذار بر عملکرد الگوریتم ژنتیک بیان می‌گردد.

۴-۱ اعتبارسنجی مدل

ابتدا یک مثال عددی با داده‌های تصادفی و در ابعاد کوچک را با استفاده از نرم‌افزار GAMS حل می‌کنیم. مدل دوهدفه مدیریت موجودی فروشنده با تقاضای فازی برای یک مسئله زنجیره تأمین سه سطحی متشکل از ۲ فروشنده، ۲ خرده‌فروش و ۲ انبار در نظر گرفته شده است. پارامترهای هر یک از سطوح در جدول‌های ۲، ۳ و ۴ ارائه شده‌اند و $\bar{D}_i; i = 1, 2$ تقاضای خرده‌فروش i ام را که به صورت یک عدد فازی دوزنقه‌ای می‌باشد، نشان می‌دهد. D در آخرین ستون این جدول،

¹ Non-Deterministic Polynomial-time hardness

تقاضای خرده‌فروش i ام را که از طریق غیر فازی کردن \bar{D}_i به روش غیر فازی سازی مرکزی با استفاده از رابطه (۲۵) به دست آمده، نشان می‌دهد.

$$D = \frac{a + 2b + 2c + d}{6} \quad (25)$$

جدول ۲- پارامترهای خرده‌فروش برای مثال عددی.

D	\bar{D}_r	\bar{D}_l	h_i	پارامتر
				خرده‌فروش
				(r)
۱۷۸	۱۳۲	۱۶۸	۱۰۰۰	۱
۱۴۹	۱۴۸	۱۷۲	۵۰۰	۲
	۱۵۰	۱۸۳		
	۱۶۶	۱۹۰		

جدول ۳- پارامترهای فروشنده برای مثال عددی.

A_{iv}	C_v	N_v	A_v	h_v	پارامتر
					فروشنده
					(V)
۲	۱				۱
۵۰۰	۲۰۰	۵۰	۱۰	۱۰۰	۱۳
۴۸۰	۱۵۸	۱۰	۱۵	۳۰۰	۱۳

$$f = 7; c = 1$$

جدول ۴- پارامترهای انبار برای مثال عددی.

A_w	h_w	پارامتر
		انبار
		(W)
۱۰	۱۰	۱
۵	۱۰	۲

مدل دوهدفه مدیریت موجودی فروشنده برای فروشنده‌های متعدد با استفاده از داده‌های مثال عددی فوق با نرم‌افزار GAMS و حل‌کننده DICOPT روی یک کامپیوتر با پردازنده intel® Core™ i7-4500U ۱/۸۰ گیگاهرتز و حافظه RAM ۸ گیگابایت اجرا شد. نتایج حاصل از نرم‌افزار GAMS، در جدول‌های ۵ و ۶ آورده شده است.

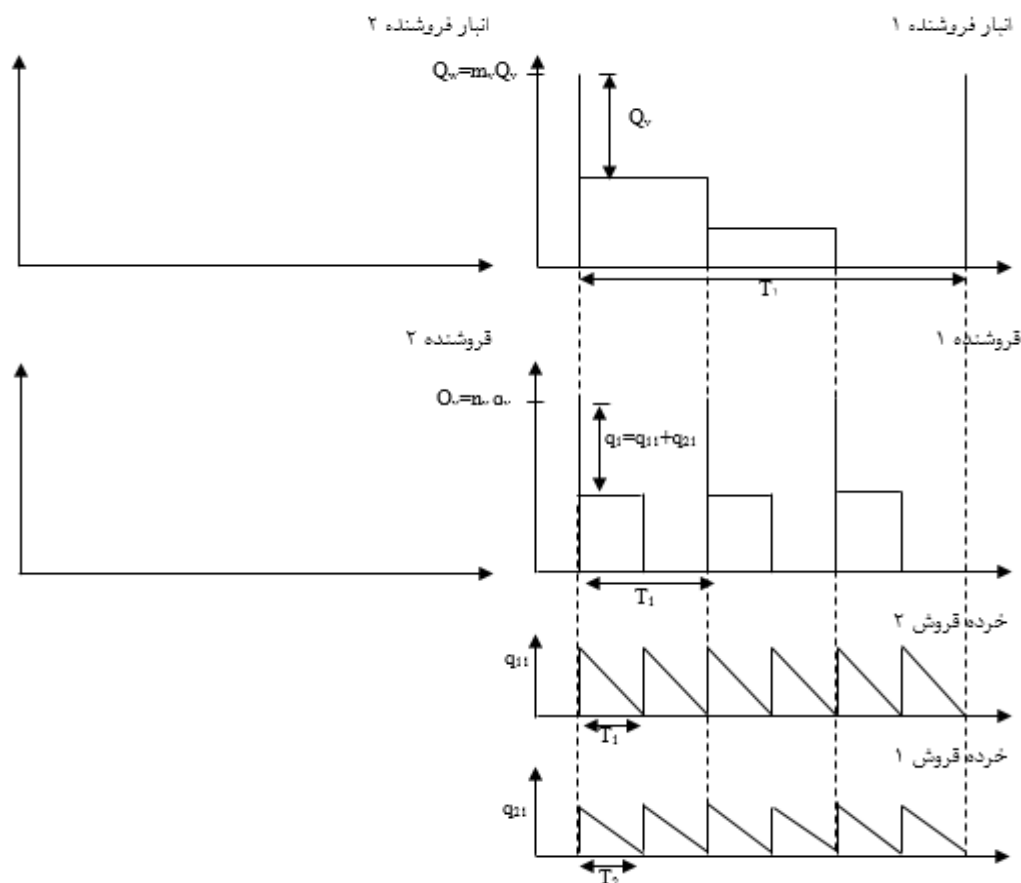
جدول ۵- نتایج حاصل از نرم‌افزار GAMS.

نام مدل	VMI	نام متغیر تابع هدف	Z
نوع مدل	MINLP	مقدار تابع هدف	۶۲۲۲۶۳۲۰۱/۲۹۷۷
نوع حل‌کننده	DICOPT	وضعیت حل‌کننده	Normal Completion
جهت بهینه‌سازی	مینیمم‌سازی	وضعیت مدل	Locally Feasible
		زمان اجرای حل‌کننده برای رسیدن به جواب (برحسب ثانیه)	۰/۰۴۷

جدول ۶- خروجی حاصل از نرم افزار GAMS.

m_v	خرده فروش		فروشنده	
	n_{iv}	q_{iv}	Z_{iv}	
	۲	۱	۲	۱
۱	۸	۱۰	۸۶	۱۰۰
۰	۰	۰	۰	۰

با توجه به نتایج حاصل از نرم افزار GAMS، برای مسئله دوهدفه مدیریت موجودی فروشنده با ۲ فروشنده، ۲ خرده فروش و ۲ انبار، مشخص شد که هر دو خرده فروش از فروشنده اول تکمیل موجودی می کنند. شکل ۲، سطوح موجودی را در یک زنجیره تأمین متشکل از ۲ فروشنده، ۲ خرده فروش و ۲ انبار نشان می دهد.



شکل ۲- سطوح موجودی در یک زنجیره تأمین سه سطحی.

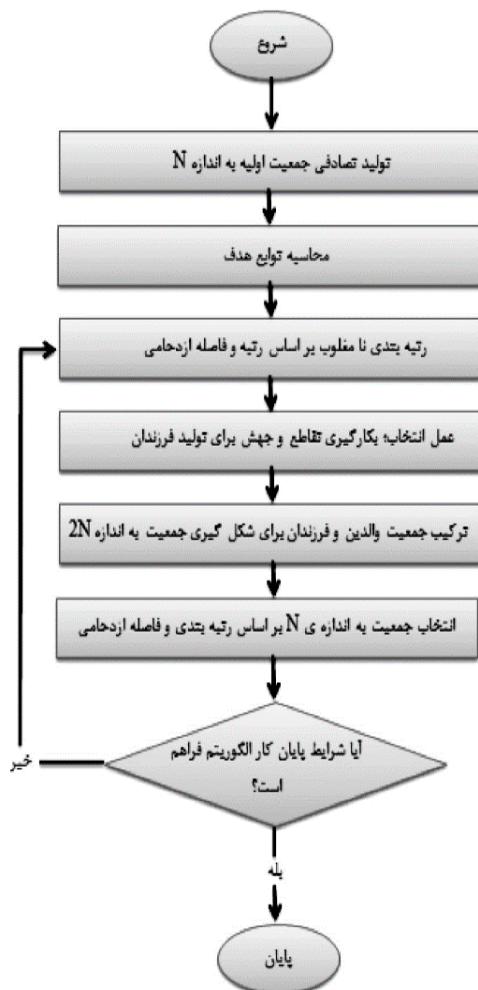
بعد از اعتبارسنجی مدل و افزایش ابعاد مسئله، به این نتیجه رسیدیم که نرم افزار GAMS قادر به حل مسائل مدیریت موجودی فروشنده با ابعاد بزرگ نیست و لازم است از الگوریتم های فرا ابتکاری استفاده کنیم.

۲-۴ الگوریتم ژنتیک مرتب سازی نا مغلوب (NSGA-II)

نظریه پیچیدگی محاسباتی که یک شاخه اصلی در نظریه محاسبات است بر مرتب سازی مسائل با توجه به سختی ذاتی آن ها تمرکز دارد. با توجه به سطوح سختی برای حل مسائل، چهار کلاس وجود دارد: NP، P، NP-complete و NP-hard. گذشته از این، وجود الگوریتم های کارآمد برای مسائل NP-hard قابل اثبات نیست، چنان که بسیاری از مسائل بهینه سازی در دنیای واقعی این گونه هستند. مطالعات نشان می دهند که فرا ابتکاری ها می توانند برای حل این کلاس از



مسائل استفاده شوند (تالبی^۱، ۲۰۰۹). از آنجایی که مدل مدیریت موجودی فروشنده پیشنهادی به صورت یک مسئله دوهدفه برنامه‌ریزی غیرخطی عدد صحیح فرموله شده است، یک الگوریتم تکاملی چندهدفه^۲ به نام الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب در این بخش برای یافتن جبهه پارتو^۳ پیشنهاد می‌گردد. شکل ۳ نمایش گرافیکی به‌کارگیری الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب را در بهینه‌سازی مدل‌های مدیریت موجودی فروشنده نشان می‌دهد.



شکل ۳- فلوچارت الگوریتم‌های تکاملی چندهدفه.

با در نظر گرفتن مجموعه‌ای از جواب‌های بهینه پارتو، الگوریتم‌های تکاملی چندهدفه دو یا چند هدف متضاد را بهینه می‌کنند. الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب برای اولین بار توسط دب^۴ و همکاران (۲۰۰۰) پیشنهاد شد که به‌عنوان یکی از بهترین روش‌ها برای به دست آوردن جبهه‌های پارتو شناخته شده است. روش کار الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب به شرح ذیل می‌باشد:

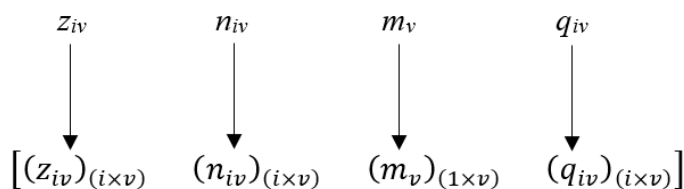
¹ Talbi

² MOEA: Multi-Objective Evolutionary Algorithm

³ Pareto front

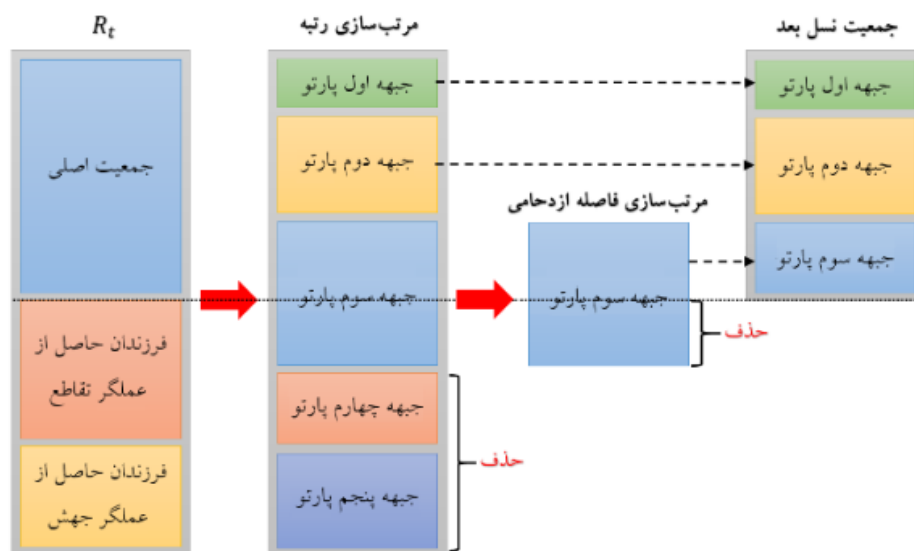
⁴ Deb

ساختار کروموزوم: در الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب، ابتدا یک کروموزوم طراحی می‌شود. شکل ۴ نمایشی از ساختار کروموزوم را به منظور اجرای الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب نشان می‌دهد.



شکل ۴- نمایش کروموزوم.

الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب، جمعیت اولیه P_1 را به طور تصادفی با توجه به اندازه جمعیت N_p تولید می‌کند. به هر فرد از جمعیت، یک رتبه و یک فاصله ازدحامی تخصیص داده می‌شود. کروموزوم‌ها در P_1 قرار دارند و سپس درون چندین جبهه از جواب‌های نا مغلوب بر اساس شرط‌های غلبه کردن و فاصله ازدحامی مرتب می‌شوند. در مرحله بعد، عملگر انتخاب چرخ رولت^۱ باعث ایجاد جمعیت فرزندان O_1 ، با توجه به نرخ تقاطع P_c و نرخ جهش P_m می‌شود. سپس، الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب، P_1 و O_1 را به شکل (ترکیب دوقطه‌ای)، R_t ادغام و در چندین جبهه نا مغلوب F_i ، با توجه به رتبه و فاصله ازدحامی مرتب می‌کند. این F_i ها، جمعیت بعدی را تشکیل می‌دهند، یعنی P_{t+1} ، که بهترین F_i ها، P_{t+1} را ایجاد می‌کنند. الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب، O_{t+1} را از P_{t+1} شبیه به O_t ایجاد می‌کند. پس از آن، مراحل فوق برای به دست آوردن بهترین جواب، با توجه یک معیار توقف تکرار می‌شوند. در این پژوهش، از یک عدد ثابت برای متوقف کردن الگوریتم حل که بر اساس روش تنظیم پارامتر تاگوجی به دست آمده استفاده می‌شود. شکل ۵ نمایش گرافیکی به کارگیری الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب را در بهینه‌سازی مدل‌های مدیریت موجودی فروشنده نشان می‌دهد.



شکل ۵- نمایش گرافیکی الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب.

۳-۴ تنظیم پارامتر

از آنجاکه پارامترهای الگوریتم‌های تکاملی چندهدفه نقش مهمی در کیفیت جواب به دست آمده ایفا می‌کنند، سه روش برای تنظیم پارامتر الگوریتم‌ها وجود دارد: (۱) طرح فاکتوریل کسری، (۲) روش سطح پاسخ و (۳) روش تاگوجی که به عنوانی روشی برای تنظیم پارامتر الگوریتم‌ها به کار می‌روند. طراحی آزمایش‌ها^۲ تاگوجی در اوایل دهه ۵۰ میلادی برای بهینه‌سازی

¹ Rolet wheel selection

² DOE: Design of Experiments



سیستم‌های پیچیده، بر پایه روش‌های آماری ابداع گردید که بر اساس ترکیبات مختلف از برخی عوامل (عوامل نوین N و عوامل قابل کنترل S) اجرا می‌گردد. پارامترهای تأثیرگذار در الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب عبارت‌اند از: اندازه جمعیت (N_{pop})، تعداد تکرارها برای توقف الگوریتم (Iteration)، نرخ تقاطع و جهش (به ترتیب P_c و P_m) که در جدول ۷، سطوح هر یک از پارامترهای الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب نشان داده شده است.

جدول ۷- پارامترهای الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب.

متغیر	مقدار		
	سطح ۱	سطح ۲	سطح ۳
N_{pop}	۶۰	۷۵	۱۲۰
Iteration	۶۰۰	۷۵۰	۹۵۰
P_c	۰/۶	۰/۷۵	۰/۸۵
P_m	۰/۱	۰/۱۵	۰/۲

۵- مطالعه موردی

اکنون با ارائه مثالی واقعی، نتایج نهایی مسئله مدیریت موجودی فروشنده با تقاضای فازی را برای فروشنده‌های متعدد به کمک الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب به دست خواهیم آورد. ما در این تحقیق، از داده‌های شرکت طلوع پخش آفتاب به منظور تجزیه و تحلیل عملکرد زنجیره تأمین استفاده می‌کنیم. این شرکت جهت سهولت امر توزیع، محصولات خود را در دو شهر بهشهر و تبریز به خرده‌فروشی‌ها توزیع می‌نماید. تولیدکنندگان کالا نیز در دو شهر بهشهر و تبریز واقع شده‌اند که محصولات تولیدی خود را طبق برنامه‌ریزی انجام‌شده جهت انبارش و توزیع به مغازه‌داران ارسال می‌کنند. داده‌های ورودی برای یک زنجیره تأمین متشکل از ۱۰۰ خرده‌فروش، ۲ فروشنده و ۲ انبار، طبق جداول ۸، ۹ و ۱۰ ارائه شده است، که i نشانگر اندیس خرده‌فروش، h_i هزینه نگهداری خرده‌فروش $A_{i,v}$ هزینه سفارش دهی خرده‌فروش i از فروشنده v ، \bar{D}_i ; $i = 1, 2, \dots, 100$ تقاضای فازی دوزنقه‌ای خرده‌فروش i ام را نشان می‌دهد و D در آخرین ستون این جدول، غیر فازی شده \bar{D}_i را به روش غیر فازی سازی مرکزی نشان می‌دهد.

جدول ۹- داده‌های ورودی مربوط به شرکت طلوع پخش آفتاب-فروشنده.

C_v	N_v	A_v	h_v	V
۵۰	۱۰	۱۰۰	۱۳	۱
۱۰	۱۵	۳۰۰	۱۳	۲

جدول ۱۰- داده‌های ورودی مربوط به شرکت طلوع پخش آفتاب-انبار.

A_w	h_w	W
۱۰	۱۰	۱
۵	۱۰	۲

جدول ۸- داده‌های ورودی مربوط به شرکت طلوع پخش آفتاب-خرده‌فروش.

D	\bar{D}_i			A_{ij}				D	\bar{D}_i			A_{ij}					
				γ	λ	h_i	i					γ	λ	h_i	i		
۱۰۸۳/۳۳	۱۲۰۰	۱۱۰۰	۱۰۵۰	۱۰۰۰	۵۰۰	۴۲۵	۴۵۰۰	۵۱	۱۷۸	۱۹۰	۱۸۳	۱۷۲	۱۶۸	۱۵۸	۲۰۰	۱۰۰۰	۱
۳۹۵۵	۴۰۲۰	۳۹۷۰	۳۹۵۰	۳۸۷۰	۱۰۰۰	۸۵۲	۹۴۲۰	۵۲	۱۴۹	۱۶۶	۱۵۰	۱۴۸	۱۳۲	۴۸۰	۵۰۰	۵۰۰	۲
۱۶۰۱/۶۷	۱۸۹۰	۱۶۰۰	۱۵۳۰	۱۴۶۰	۴۰۰	۴۱۰	۴۷۵۰	۵۳	۲۶۱	۲۸۰	۲۶۹	۲۵۴	۲۴۰	۱۶۰	۱۰۰	۲۲۰۰	۳
۲۴۶۹/۶۷	۲۶۷۰	۲۵۶۰	۲۳۶۵	۲۲۹۸	۷۹۰	۶۳۰	۶۳۵۰	۵۴	۲۷۵/۳۳	۲۹۲	۲۸۰	۲۷۵	۲۵۰	۷۰۰	۴۰۰	۳۰۵۰	۴
۴۳۰۱/۳۳	۴۳۷۸	۴۳۶۸	۴۲۳۶	۴۲۲۲	۶۰۰	۵۲۰	۸۵۲۰	۵۵	۱۱۳۰	۱۲۸۰	۱۲۰۰	۱۰۵۰	۱۰۰۰	۲۵۴	۳۰۰	۴۵۰۰	۵
۲۸۲۸/۶۷	۳۴۰۰	۳۰۰۰	۲۵۳۶	۲۵۰۰	۷۸۰	۷۴۰	۶۳۵۰	۵۶	۱۲۸۳/۳۳	۱۵۰۰	۱۴۰۰	۱۲۰۰	۱۰۰۰	۱۱۰	۱۱۰	۴۸۰۰	۶
۱۶۱	۱۸۹	۱۷۹	۱۴۰	۱۳۹	۴۰۰	۶۲۰	۴۷۵۰	۵۷	۳۶۲۰	۴۰۰۰	۳۶۶۰	۳۵۰۰	۳۴۰۰	۱۴۵	۱۳۰	۶۰۰۰	۷
۱۷۲/۸۳	۱۸۹	۱۸۸	۱۶۱	۱۵۰	۱۰۰	۴۱۰	۱۲۳۰	۵۸	۲۵۹/۳۳	۲۸۸	۲۶۶	۲۵۳	۲۳۰	۱۶۲	۱۴۰	۳۵۰	۸
۲۶۷	۲۹۸	۲۸۰	۲۷۲	۲۰۰	۶۰۰	۵۲۰	۲۴۵۰	۵۹	۲۴۶۵	۲۵۹۰	۲۴۸۰	۲۴۲۰	۲۴۰۰	۳۶۸	۵۰۰	۵۵۰۰	۹
۳۰۲۶/۳۳	۳۷۶۸	۳۶۶۰	۲۳۶۰	۲۳۵۰	۸۶۲	۸۵۲	۴۹۶۰	۶۰	۳۳۵۰	۳۵۰۰	۳۴۰۰	۳۳۰۰	۳۲۰۰	۴۰۰	۶۰۰	۷۵۰۰	۱۰
۲۶۱/۳۳	۲۷۸	۲۶۴	۲۶۱	۲۴۰	۱۴۰۰	۱۲۵۰	۵۸۷۰	۶۱	۴۲۶۱	۴۴۹۰	۴۲۸۸	۴۲۰۰	۴۱۰۰	۳۰۰	۲۵۰	۸۲۰۰	۱۱
۱۳۲/۵۰	۱۶۵	۱۳۴	۱۲۶	۱۱۰	۴۰۰	۴۰۷	۳۶۵۰	۶۲	۱۶۶/۳۳	۲۰۰	۱۶۸	۱۵۶	۱۵۰	۱۵۸	۱۵۰	۲۰۴۰	۱۲
۱۶۹/۳۳	۱۹۸	۱۶۷	۱۶۲	۱۶۰	۷۹۰	۸۶۳	۴۵۲۰	۶۳	۱۸۴/۵۰	۱۹۹	۱۹۴	۱۸۰	۱۶۰	۵۵۰	۵۰۰	۲۱۰۰	۱۳
۴۴۰۳/۳۳	۴۶۸۰	۴۵۸۰	۴۲۳۰	۴۱۲۰	۷۰۰	۷۴۱	۸۹۵۲	۶۴	۲۷۶/۸۳	۲۸۹	۲۸۸	۲۶۸	۲۶۰	۵۵۰	۵۵۰	۳۶۰۰	۱۴
۲۳۲۶/۶۷	۲۵۰۰	۲۴۲۰	۲۳۰۰	۲۰۲۰	۸۵۲	۸۵۲	۴۵۲۶	۶۵	۱۸۲/۶۷	۳۶۰	۲۰۰	۱۱۳	۱۱۰	۲۸۰	۳۵۰	۱۸۰۰	۱۵
۴۴۰۳/۳۳	۴۷۸۰	۴۵۹۰	۴۲۳۰	۴۰۰۰	۳۳۴	۳۲۰	۷۸۵۲	۶۶	۳۳۱۶/۶۷	۳۶۰۰	۳۳۰۰	۳۲۵۰	۳۲۰۰	۱۳۰۰	۱۲۰۰	۶۵۰۰	۱۶
۱۷۰/۵۰	۱۸۹	۱۷۸	۱۶۱	۱۵۶	۲۰۰	۲۰۳	۱۲۵۸	۶۷	۱۳۷/۶۷	۱۵۶	۱۴۰	۱۳۵	۱۲۰	۱۷۰	۱۵۰	۳۲۰۰	۱۷
۲۴۷/۶۷	۲۷۸	۲۵۶	۲۳۷	۲۲۲	۱۶۷	۲۰۰	۲۵۸۶	۶۸	۲۲۱	۲۸۲	۲۷۱	۱۷۱	۱۶۰	۲۴۰	۳۰۰	۳۰۰۰	۱۸
۱۲۸/۶۷	۱۴۵	۱۳۴	۱۲۱	۱۱۷	۱۲۴۰	۱۲۰۵	۳۶۵۲	۶۹	۲۶۷۳/۳۳	۳۰۴۰	۳۰۰۰	۲۵۰۰	۲۰۰۰	۲۰۰	۲۴۰	۴۴۰۰	۱۹
۲۸۷/۶۷	۱۵۴	۱۴۵	۱۳۵	۱۲۴	۴۵۸	۳۶۲	۴۵۲۰	۷۰	۲۴۴۸/۳۳	۲۸۹۰	۲۷۰۰	۲۲۰۰	۲۰۰۰	۱۵۰	۱۸۰	۷۳۰۰	۲۰
۲۴۶۰/۸۳	۲۹۹	۲۸۹	۲۸۴	۲۸۱	۲۴۰	۲۵۴	۷۴۵۲	۷۱	۳۶۱۶/۶۷	۳۹۰۰	۳۸۰۰	۳۴۵۰	۳۳۰۰	۳۰۰	۳۵۰	۸۵۰۰	۲۱
۲۵۶/۱۷	۳۰۰۰	۲۴۰۰	۲۳۶۰	۲۲۴۵	۸۰۰	۸۵۰	۶۵۲۱	۷۲	۲۸۳۵	۳۴۰۰	۲۸۸۰	۲۶۵۰	۲۵۵۰	۱۲۱۰	۱۲۰۶	۷۳۰۰	۲۲
۴۴۳۵/۳۳	۲۸۹	۲۶۷	۲۴۰	۲۳۴	۴۱۵	۴۱۵	۳۶۵۲	۷۳	۳۳۵/۵۰	۳۸۹	۳۸۰	۲۹۲	۲۸۰	۳۰۰	۳۶۲	۲۵۰۰	۲۳
۳۰۱/۵۰	۴۷۸۹	۴۵۵۰	۴۲۵۰	۴۲۲۳	۳۶۰	۳۶۵	۷۴۵۲	۷۴	۳۰۱/۱۷	۳۵۷	۳۰۰	۲۸۵	۲۸۰	۶۰۰	۵۲۶	۸۰۰	۲۴
۲۲۷/۶۷	۳۸۷	۳۴۶	۲۵۳	۲۲۴	۳۲۸	۳۲۵	۱۲۴۵	۷۵	۱۲۲۹/۶۷	۱۳۷۸	۱۳۰۰	۱۲۰۰	۱۰۰۰	۲۴۰	۲۰۳	۶۵۰۰	۲۵
۲۳۲/۶۷	۲۷۸	۲۵۴	۱۹۷	۱۸۶	۷۰۰	۷۱۵	۱۷۸۹	۷۶	۹۹۶/۶۷	۱۰۸۰	۱۰۵۰	۱۰۰۰	۸۰۰	۵۰۰	۵۲۶	۳۸۰۰	۲۶
۳۸۷/۵۰	۲۵۵	۲۴۳	۲۲۰	۲۱۵	۹۲۵	۹۲۵	۳۶۵۰	۷۷	۵۳۶/۳۳	۵۹۸	۵۸۰	۵۰۰	۴۶۰	۱۰۰۰	۸۵۲	۲۴۰۰	۲۷
۳۱۴۵/۵۰	۴۳۶۵	۴۰۰۰	۳۶۵۲	۳۵۶۰	۹۸۰	۹۶۵	۸۵۴۱	۷۸	۲۶۳/۱۷	۲۸۹	۲۷۹	۲۴۶	۲۴۰	۲۴۰۰	۲۳۶۰	۱۸۰۰	۲۸
۱۶۷/۶۷	۳۹۹۰	۳۹۰۰	۲۳۶۲	۲۳۵۹	۹۸۰	۷۱۵	۶۰۷۹	۷۹	۱۳۶/۸۳	۱۵۸	۱۴۵	۱۲۵	۱۲۳	۱۲۰۰	۱۲۰۵	۱۲۵۰	۲۹

D	\bar{D}_i			A_{iv}				D	\bar{D}_i			A_{iv}					
				γ	λ	h_i	i					γ	λ	h_i	i		
142	189	178	158	140	892	870	1.23	8.	237	298	28.	189	187	4.0	420	98.	3.
102/17	178	148	129	12.	38.	380	2.	81	202/0.	3.0	28.	22.	210	27.	207	148.	31
27.0./77	198	177	129	123	7.0	730	17.	82	247/0.	289	278	227	2.0	2.0	2.3	20.0	32
17.0/33	2874	209.	203.	20.0	740	740	802.	83	1390	179.	14.0	13.0	128.	87.	8.2	330.	33
242/77	198	179	173	17.	1.0.	902	12.3	84	230	278	24.	221	22.	43.	4.7	27.0	34
140	34.	240	213	2.0	11.0	11.0	4082	80	139	2.0	178	1.0	98	70.	732	10.	30
102/77	109	148	14.	130	20.	207	741.	87	4398/33	489.	40.0	42.0	41.0	2.0	207	98.0	37
177	189	17.	139	130	378	380	3702	87	0798/33	779.	7.0.	02.0	0.0.	9.0	902	11.0.	37
282/0.	198	189	174	132	470	407	4.37	88	281.	3.0.	298.	270.	27.0	4.0	402	1.0.0	38
37.0/0.	294	289	277	271	47.	40.	1.27	89	3703/33	4.2.	38.0	370.	37.0	7.0	740	87.0	39
139/77	3899	3789	3732	3.8.	8.0	80.	84.7	9.	12.0/33	144.	12.0	114.	11.0	87.	80.	42.0	4.
4304	47.8	40.8	42.0	41.0	7.0	74.	90.1	91	1.09/17	1110	11.0	1.2.	1.0.	7.0	72.	307.	41
279	333	3.0	209	223	928	93.	2.37	92	177/77	207	2.0	12.	11.	4.0	41.	180	42
274/17	324	3.0	23.	2.1	98.	90.	1.27	93	1242	13.0	1247	123.	12.0	7.0	73.	478.	43
102/77	197	19.	117	1.7	40.	4.0	302.	94	008	09.	079	07.	0.0	4.0	41.	348.	44
43.0/17	4487	43.0	4202	424.	78.	70.	7402	90	2747	4.2.	2398	237.	234.	78.	702	097.	40
172/83	187	178	10.	130	17.0	102.	12.3	97	971	1.37	1.0.	90.	89.	88.	80.	470.	47
3737/77	3880	378.	3702	3287	24.	20.	802.	97	1123/33	147.	12.0	11.0	78.	9.0	93.	007.	47
210/17	343	247	171	134	3.0	30.	1.27	98	10.0/0.	187	177	102	78	42.	42.	30.0	48
279/77	398	277	244	24.	40.	40.	1.27	99	1287/77	14.0	133.	123.	12.0	7.3	7.3	48.0	49
0014/77	0992	098.	023.	4777	8.0	80.	802.	1.0	17.0/33	2.0	178	103	1.0	72.	720	37.	0.

$f=V; c = 1$



با استفاده از داده‌های جداول ۸، ۹ و ۱۰، شبه کد الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب، ۳ بار بر اساس طراحی L9 تاگوچی اجرا شد که مقادیر تابع هدف به ازای ترکیبات مختلف از پارامترهای مؤثر در اجرای الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب در جدول ۱۱ به دست آمده است و در آخرین ستون جدول ۱۱ نتایج بدون مقیاس سازی مقادیر توابع هدف به روش شاخص انحراف نسبی^۱ با استفاده از رابطه (۲۶) نشان داده شده است.

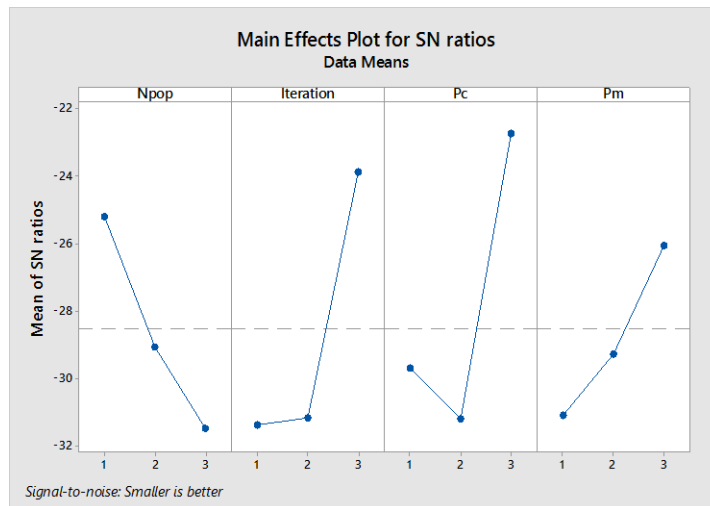
$$RDI = \left| \frac{Alg_{sol} - Min_{sol}}{Min_{sol}} \right| 100 \quad (26)$$

که در آن، Min_{sol} کوچک‌ترین جواب و Alg_{sol} یک جواب به دست آمده از اجرای آزمایش‌ها می‌باشد. با توجه به معادله (۲۶)، مقادیر کوچک‌تر، نشانگر ترکیبات بهتری از پارامترها می‌باشند.

جدول ۱۱- نتایج آزمایش‌ها برای الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب.

RDI	هزینه	P_m	P_c	Iteration	N_{pop}	شماره آزمایش
۳۵/۲۸۲۶۹	۱۶۸۴۶۵۳/۶۵۱	۱	۱	۱	۱	۱
۳۳/۰۳۱۷۷	۱۶۵۶۶۲۳/۳۲۱	۲	۲	۲	۱	۲
۵/۱۵۶۰۰۴	۱۳۰۹۴۹۰/۸۷۱	۳	۳	۳	۱	۳
۳۹/۶۱۵۸۵	۱۷۳۸۶۱۳/۸۱۸	۳	۲	۱	۲	۴
۰	۱۲۴۵۲۸۳/۹۸۱	۱	۳	۲	۳	۵
۲۰/۳۵۱۵۱	۱۴۹۸۷۱۸/۰۴۶	۲	۱	۳	۲	۶
۳۶/۴۲۴۴۷	۱۶۹۸۸۷۲/۰۷۶	۲	۳	۱	۳	۷
۳۹/۶۳۴۱۵	۱۷۳۸۸۴۱/۷۰۸	۳	۳	۲	۳	۸
۳۶/۴۰۹۶۲	۱۶۹۸۶۸۷/۱۲۲۲	۱	۲	۳	۳	۹

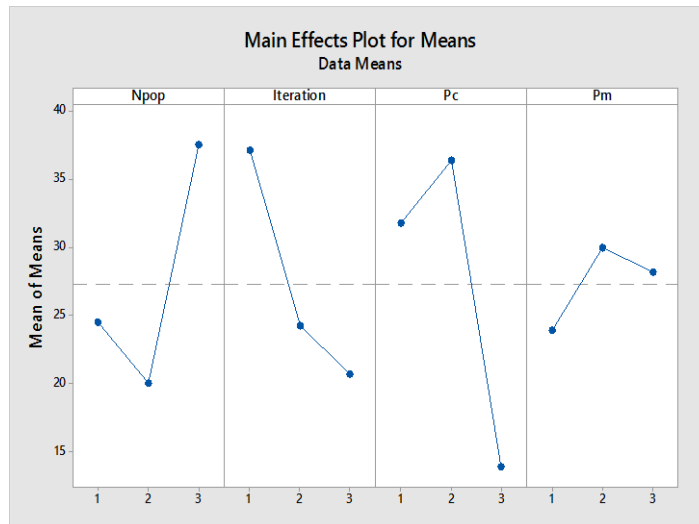
با توجه به نتایج جدول بالا، می‌توان گفت که چون مسئله ما از نوع مینیمم‌سازی می‌باشد، پس کم‌ترین هزینه، بهترین مقدار تابع برازندگی را دارد که مربوط به آزمایش شماره ۵ با ترکیبات مختلف سطوح پارامتر می‌باشد. بدین معنی که در پارامتر اول (N_{pop})، سطح سوم بهینه می‌باشد. شکل‌های ۶ و ۷، نمودار میانگین S/N ^۲ و میانگین‌ها را برای هر یک از پارامترهای الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب که با نرم‌افزار Minitab 17.1.0 به دست آمده، نشان می‌دهند.



شکل ۶- نمودار میانگین S/N برای هر سطح از پارامترهای الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب.

^۱ RDI: Relative Deviation Index

^۲ S/N : Signal to Noise Ratio



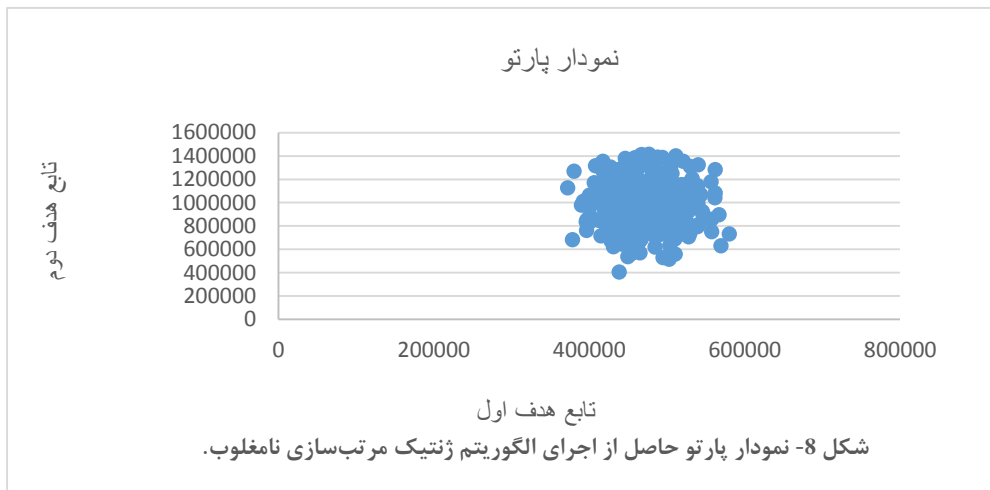
شکل ۷- نمودار میانگین، میانگین‌ها برای هر سطح از پارامترهای الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب.

با توجه به شکل‌های ۶ و ۷، نتیجه می‌گیریم که بر اساس پارامتر اندازه جمعیت اولیه الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب (N_{pop})، نمی‌توان در مورد انتخاب سطوح پارامتر بهینه تصمیم‌گیری کرد، چون پارامتر N_{pop} در نمودار میانگین S/N در سطح اول، دارای بالاترین مقدار خود می‌باشد و در نمودار میانگین‌ها که کم‌ترین مقدار برای پارامتر به‌عنوان سطح مطلوب در نظر گرفته می‌شود، سطح اول (N_{pop}) قرار ندارد. به همین ترتیب برای پارامترهای بعدی، این مقایسه انجام می‌شود که بر اساس آن می‌توان گفت که پارامتر دوم ($Iteration$) و سوم (P_c) را می‌توان پارامتر بهینه انتخاب نمود. در نتیجه طبق نتایج موجود در جدول ۱۱ و همچنین شکل‌های ۶ و ۷، مقادیر بهینه پارامترهای الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب در جدول ۱۲ ارائه شده است.

جدول ۱۲- تنظیم پارامتر برای الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب.

مقدار	پارامترهای الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب
۱۲۰	N_{pop}
۷۵۰	Iteration
۰/۸۵	P_c
۰/۲	P_m

توجه داشته باشید که الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نا مغلوب به‌منظور به دست آوردن مقادیر بهینه متغیرهای مسئله ۲ فروشنده و ۱۰۰ خرده‌فروش با استفاده از نرم‌افزار MATLAB R2014a روی یک کامپیوتر با پردازنده intel® Core i7-4500U $1/80$ گیگاهرتز و حافظه RAM ۸ گیگابایت اجرا شد و نمودار پارتو حاصل از اجرای آن در شکل ۸ آورده شده است.



با توجه به شکل ۸، نتیجه می‌شود که مقادیر تابع هدف خیلی نزدیک به هم هستند و تغییر در مقدار تابع هدف اول باعث ایجاد تغییر در مقدار تابع هدف دوم می‌گردد. چون تابع هدف مسئله مورد نظر ما از نوع مینیمم‌سازی می‌باشد لذا نقاطی که دارای کمترین مقدار برای هر دو تابع هدف هستند، نقاط بهینه می‌باشند.

۶- نتایج و پیشنهادهای آتی

در این مقاله، یک مدل دوهدفه مدیریت موجودی فروشنده با تقاضای فازی برای فروشنده‌های متعدد در یک زنجیره تأمین متشکل از چند خرده‌فروش، چند فروشنده و چند انبار توسعه داده شد که در آن تقاضاها به صورت یک عدد فازی دوزنقه‌ای در نظر گرفته شده بودند. هدف این مقاله، یافتن تعداد تکمیل موجودی‌های بهینه فروشندگان و خرده‌فروشان همراه با مقادیر سفارش دهی خرده‌فروشان بود، به طوری که کل هزینه موجودی کمینه و فضای انبار بهینه شود و محدودیت‌های فروشنده، یعنی تعداد سفارش‌ها و بودجه در دسترس برای هر فروشنده، ارضا شوند. از آنجاکه مسئله مدیریت موجودی فروشنده به صورت یک مسئله دوهدفه برنامه‌ریزی غیرخطی عدد صحیح تحت تقاضای فازی فرموله شد، الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نامغلوب برای یافتن جواب‌های جبهه پارتو توسعه داده شد و سپس برای یک مطالعه موردی اجرا گردید. با توجه به نمودار پارتو حاصل از اجرای الگوریتم ژنتیک مرتب‌سازی نامغلوب، می‌توان نتیجه گرفت که نقاطی که دارای کمترین مقدار برای هر دو تابع هدف هستند نقاط بهینه می‌باشند. همچنین برای تنظیم پارامتر الگوریتم، از روش تنظیم پارامتر تا گویچی استفاده گردید و مقادیر بهینه پارامترهای تأثیرگذار بر عملکرد الگوریتم (N_{pop} , $Iteration$, P_c , P_m) و سطوح بهینه این ترکیبات بیان شد. می‌توان نتایج زیر را به عنوان پیشنهادهای مدیریتی ارائه نمود:

۱. خرده‌فروشان می‌بایست در انتخاب فروشنده، هزینه‌های موجودی مربوط به مدل مدیریت موجودی فروشنده را مورد توجه قرار دهند تا هزینه کل تأمین موادشان به حداقل رسد.
۲. استفاده از انبار مجزا می‌تواند هزینه فروشندگان را در کمترین حالت خود قرار دهد.

برای تحقیقات آینده، موارد زیر را پیشنهاد می‌کنیم:

۱. این مدل می‌تواند برای سیاست مقدار تولید اقتصادی گسترش یابد و نتایج آن با مقاله پیشرو مقایسه گردد.
۲. تخفیف و کمبود می‌تواند به مدل اضافه‌شده و با حالت بدون کمبود و تخفیف مقایسه شود.
۳. این مدل می‌تواند برای حالتی که فروشندگان دارای یک انبار مرکزی باشند نیز به کار برده شود.





- Cárdenas-Barrón, L. E., Treviño-Garza, G., & Wee, H. M. (2012). A simple and better algorithm to solve the vendor managed inventory control system of multi-product multi-constraint economic order quantity model. *Expert systems with applications*, 39(3), 3888-3895.
- Cordeau, J. F., Laganà, D., Musmanno, R., & Vocaturo, F. (2015). A decomposition-based heuristic for the multiple-product inventory-routing problem. *Computers & operations research*, 55, 153-166.
- Darwish, M. A., & Odah, O. M. (2010). Vendor managed inventory model for single-vendor multi-retailer supply chains. *European journal of operational research*, 204(3), 473-484.
- Gupta, R. K., Bhunia, A. K., & Goyal, S. K. (2009). An application of Genetic Algorithm in solving an inventory model with advance payment and interval valued inventory costs. *Mathematical and computer modelling*, 49(5-6), 893-905.
- Magee, J. F. (1958). *Production planning and inventory control*. McGraw-Hill Book Company.
- Mateen, A., Chatterjee, A. K., and Mitra, S. (2015). VMI for single-vendor multi-retailer supply chains under stochastic demand. *Computers & industrial engineering*, 79, 95-102. <http://doi.org/10.1016/j.cie.2014.10.028>
- Mirzaei, S., & Seifi, A. (2015). Considering lost sale in inventory routing problems for perishable goods. *Computers & industrial engineering*, 87, 213-227.
- Nachiappan, S. P., & Jawahar, N. (2007). A genetic algorithm for optimal operating parameters of VMI system in a two-echelon supply chain. *European journal of operational research*, 182(3), 1433-1452.
- Niakan, F., & Rahimi, M. (2015). A multi-objective healthcare inventory routing problem; a fuzzy possibilistic approach. *Transportation research part E: Logistics and transportation review*, 80, 74-94.
- Park, Y. B., Yoo, J. S., & Park, H. S. (2016). A genetic algorithm for the vendor-managed inventory routing problem with lost sales. *Expert systems with applications*, 53, 149-159.
- Pasandideh, S. H. R., Niaki, S. T. A., & Nia, A. R. (2011). A genetic algorithm for vendor managed inventory control system of multi-product multi-constraint economic order quantity model. *Expert systems with applications*, 38(3), 2708-2716.
- Rabbani, M., Rezaei, H., Lashgari, M., & Farrokhi-Asl, H. (2018). Vendor managed inventory control system for deteriorating items using metaheuristic algorithms. *Decision science letters*, 7(1), 25-38.
- Rad, R. H., Razmi, J., Sangari, M. S., & Ebrahimi, Z. F. (2014). Optimizing an integrated vendor-managed inventory system for a single-vendor two-buyer supply chain with determining weighting factor for vendor's ordering cost. *International journal of production economics*, 153, 295-308.
- Sadeghi, J., & Niaki, S. T. A. (2015). Two parameter tuned multi-objective evolutionary algorithms for a bi-objective vendor managed inventory model with trapezoidal fuzzy demand. *Applied soft computing*, 30, 567-576.
- Sadeghi, J., and Niaki, S. T. A. (2015b). Two parameter tuned multi-objective evolutionary algorithms for a bi-objective vendor managed inventory model with trapezoidal fuzzy demand. *Applied soft computing journal*, 30, 567-576. <http://doi.org/10.1016/j.asoc.2015.02.013>
- Sadeghi, J., Sadeghi, A., and Saidi mehrabad, M. (2011). A parameter-tuned genetic algorithm for vendor managed inventory model for a case single-vendor single-retailer with multi-product and multi-constraint. *Journal of optimization in industrial engineering*, 4(9), 57-67. Retrieved from <http://www.sid.ir/En/Journal/index.aspx>
- Sadeghi, J., Sadeghi, S., & Niaki, S. T. A. (2014). Optimizing a hybrid vendor-managed inventory and transportation problem with fuzzy demand: an improved particle swarm optimization algorithm. *Information sciences*, 272, 126-144.
- T Tersine, R. J. (1994). *Principles of inventory and materials management*. Prentice Hall.
- Verma, N. K., & Chatterjee, A. K. (2017). A multiple-retailer replenishment model under VMI: Accounting for the retailer heterogeneity. *Computers & industrial engineering*, 104, 175-187.
- Waller, M., Johnson, M. E., & Davis, T. (1999). Vendor-managed inventory in the retail supply chain. *Journal of business logistics*, 20(1), 183.
- Yang, W., Chan, F. T., & Kumar, V. (2012). Optimizing replenishment policies using Genetic Algorithm for single-warehouse multi-retailer system. *Expert systems with applications*, 39(3), 3081-3086.
- Yao, Y., Evers, P. T., & Dresner, M. E. (2007). Supply chain integration in vendor-managed inventory. *Decision support systems*, 43(2), 663-674.
- Yu, Y., Wang, Z., & Liang, L. (2012). A vendor managed inventory supply chain with deteriorating raw materials and products. *International journal of production economics*, 136(2), 266-274.